

70

**ФОРМУЛИ ЗА ЗАГЛАВИЯ
ЗА ПОВЕЧЕ ПРОДАЖБИ,
КОИТО МОЖЕШ ДА ОТКРАДНЕШ**

#MARKETINGHACKER

ЗАГЛАВИЯ С ПОЛЗА

- 1.** Искаш ли да <желан резултат>?
- 2.** Как да <желан резултат> без <нещо, което потребителя не иска да прави>
- 3.** Открий тайната на <желан резултат>
- 4.** <.....> твоя път към <желан резултат>
- 5.** До хората, които желаят <желан резултат>, но не могат да започнат
- 6.** Спри <нежелан резултат>
- 7.** И ти можеш да <желан резултат> за <период от време> със <твоя продукт>
- 8.** Как да постигнеш <желан резултат> когато <нещо предизвикателно>
- 9.** Не е нужно да <нещо, което потребителя не иска да прави>, за да постигнеш <желан резултат>
- 10.** Малко известни начини за <желан резултат>
- 11.** Как да превърнеш <.....> в <желан резултат>
- 12.** Как да изградиш <.....>, с който да се гордееш
- 13.** <желан резултат> без <нежелан резултат>
- 14.** Отърви се от <проблем> завинаги

ЗАГЛАВИЯ С ПОЛЗА

- 15.** Подобри <желан резултат> за <времеви период>
- 16.** Представи си как <желан резултат> и колко добре се чувствуваш
- 17.** Бърз начин да решиш <проблем>
- 18.** Постигни <желан резултат> без да губиш <.....>
- 19.** Мързеливият начин да постигнеш <желан резултат>
- 20.** Как да накараш хората да се редят на опашки и да молят за <.....>
- 21.** Как да постигнеш <желан резултат> от <нещо малко>
- 22.** Как да <желан резултат> без да си <.....>
- 23.** Не страдай никога повече от <нежелан резултат>
- 24.** Най-бързият и лесен начин за <желан резултат>
- 25.** Ако можеш <нещо лесно>, то можеш и да <желан резултат>
- 26.** Как можеш да <желан резултат> почти веднага
- 27.** Как да използваш <....> за <желан резултат>
- 28.** Как да превърнеш своето <слабост> в <желан резултат>

ЗАГЛАВИЯ С ПОЛЗА

- 29.** Виж колко лесно можеш да <желан резултат>
- 30.** Сега можеш да имаш <желан резултат> без <нежелан резултат>
- 31.** Как да премахнеш главоболието от <.....>
- 32.** Дай ми <кратък период от време> и ще ти покажа как да <желан резултат>
- 33.** Кой друг иска <желан резултат>?
- 34.** Как да <желан резултат> X пъти по-бързо?
- 35.** Как <голяма цифра> души постигнаха <желан резултат> без <нежелан резултат>

ЗАГЛАВИЯ СЪС ЗАПЛАХА

- 1.** Сбогом!
- 2.** Това е краят.
- 3.** Разпознаваш ли <цифра> предупреждения за <проблем на потребителя>?
- 4.** Ако не направиш <желано действие> сега, ще съжаляваш по-късно
- 5.** Лъжа те вече от <времеви период>
- 6.** Най-голямата лъжа в <твоята индустрия>
- 7.** Х шокиращи грешки, които убиват твоя <.....>
- 8.** Не опитвай <.....> преди да <желаното действие>
- 9.** <.....> може да бъде опасно за <нещо ценно за потребителя>
- 10.** <.....> може да е причината да не постигаш/успяваш <желан резултат>
- 11.** Най-накрая, тайната за <желан резултат> е разкрита
- 12.** Защо не трябва да правиш <това, което искаш да направи>
- 13.** Защо <група хора> се провалят, докато <друга група хора> успяват?

ЗАГЛАВИЯ СЪС ЗАПЛАХА

- 14.** Не пробвай отново <.....> докато не <желаното действие>
- 15.** Грозната истина за <.....>
- 16.** Какво <.....> няма да ти каже и как това може да ти спести <.....>
- 17.** Какво всички искат да знаят за <.....>
- 18.** <група хора/организация/институция> не искат да четеш/знаеш това
- 19.** Колкото по-рано разбереш за <.....> толкова по-добре
- 20.** Последен шанс
- 21.** Всичко приключва/изчезва днес

ЗАГЛАВИЯ СЪС СОЦИАЛНО ДОКАЗАТЕЛСТВО

- 1.** Метод, който помага на <известна личност> да <постигне нещо, което потребителя иска>
- 2.** Научи как за <нещо, което потребителят иска> на <известна личност>
- 3.** Умните/Красивите/Секси хората купуват <твоя продукт>
- 4.** Защо аз <правя нещо> <и може би ти също трябва>
- 5.** <Направи нещо> като <известна личност>
- 6.** <Желаният резултат>, за който <известна личност> говори
- 7.** Присъедини се към <голяма цифра> души, които <извършват желаното действие>
- 8.** <Желан резултат> като <известна личност или група хора>
- 9.** Как <голяма цифра> души <желан резултат> за <интервал от време>
- 10.** Като <известна личност> ти можеш да <желан резултат>
- 11.** <известна личност> разкрива как да постигнеш <желан резултат>
- 12.** Защо <голяма цифра> души правят <желано действие>

ЗАГЛАВИЯ СЪС СОЦИАЛНО ДОКАЗАТЕЛСТВО

- 13.** Лесен начин за <желан резултат>, който работи за <известна личност или група хора>
- 14.** Как да <желан резултат> като <известна личност>