

## QUÉ SON LAS LAS REDES DE MERCADEO

Es un conjunto de distribuidores independientes que venden productos directamente del fabricante; estos distribuidores pueden, a su vez, asociar a otros y obtener cierto beneficio por cada venta de éstos.

Estas redes se han hecho muy populares en los últimos años debido a la **proliferación de perfiles autónomos, freelance** o, simplemente, personas que desean **obtener una fuente de ingresos secundaria**.

Cuánta controversia alrededor del término “red de mercadeo”! En ocasiones resulta difícil **distinguir si una red de mercadeo es legal o detrás de ella se encuentra una estafa, es por esto que se hace necesaria la educación sobre el tema.**

### Cómo funcionan las redes de mercadeo

Pongamos un **ejemplo**: supongamos que tienes una empresa que fabrica productos de limpieza (o quizás te dedicas a su importación). Tienes claro que tu producto no es el típico de primera necesidad, ya que ofrece algo más al consumidor. Por ello, **no buscas una distribución masiva, sino una más selectiva**. Tienes algunas tiendas pero **te gustaría ampliar tu red de ventas con una inversión mínima**. Podrías pensar en la red de mercadeo.

Tus **productos**, además de estar en tus tiendas, **podrían estar en manos de distribuidores independientes que ayuden a promocionar y vender los artículos**. Ellos recibirían una comisión por cada venta y tu no tendrías que invertir en, por ejemplo, la creación de una tienda nueva.

Claro que, al igual que no requiere la misma inversión, un distribuidor no tiene el mismo nivel de venta que una tienda. Por ello, una forma de incentivarle y de hacer crecer tu red es que ese distribuidor cree, a su vez, su propia red y obtenga beneficio de las ventas de los distribuidores de esta segunda red.

## DIFERENCIA ENTRE REDES DE MERCADEO Y PIRAMIDES

La principal diferencia es la propia definición. **Negocio Multinivel o Network Marketing** (mercadeo en red) mientras que **Venta Piramidal** es comúnmente conocida como “pirámide”. Otra de las principales diferencias es que uno es Legal y otro es fraudulento.

Vamos a conocer algunas claras diferencias que te ayudaran a no caer en **sistemas de negocio fraudulentos**.

### 1. Valor del Registro

En los **negocios Multinivel** legales, la cuota de inscripción es muy accesible para el empresario, puesto que el objetivo de este tipo de empresas es conseguir clientes para sus productos/servicios. En los **negocios piramidales** fraudulentos, la cuota es normalmente alta, ya que tienen como objetivo reclutar a personas que inviertan su dinero en el negocio, no clientes. El **marketing multinivel** también es conocido como **sistema multinivel**. En este sistema de venta directa los empresarios sacan beneficios de sus ventas y de las que generan las personas incluidas en su red.

#### Productos y Servicios que ofrecen

En los **negocios Multinivel** encuentras una gama de productos/servicios de alta calidad para distribuir entre tus clientes. Además te ofrecen una garantía de devolución y cumple con las normativas de los países en los que opera. En los **negocios piramidales** normalmente no existen esos productos o servicios. Siempre se centran en algo ilícito y en cuanto a permisos, siempre te hablaran de que están en trámites etc.

### 2. Plan de compensación

En un **negocio multinivel**, tu porcentaje o comisión va directamente según lo que vendas a tus clientes, más un extra que ofrece tu red de comercialización. Busca una profundidad de negocio. Bajo este plan de compensación, generalmente el que más trabaja, más gana. Mientras que en un **negocio piramidal**, tu ingreso se genera por reclutar personas al negocio, quienes se convierten en inversionistas. La cuota de entrada que pagan todos los nuevos asociados a la empresa, se va repartiendo entre todos los asociados de la red, comenzando por los más antiguos y de ahí subsecuentemente hacia abajo hasta donde alcance el dinero recaudado.

### 3. Tiempo para ver resultados

En un **negocio multinivel** legal los grandes resultados económicos se llegan a ver a **mediano y largo plazo**, salvo ciertas excepciones extraordinarias. Algunas **empresas multinivel** honestas les enseñan a sus distribuidores que sus ventas directas son para cubrir las necesidades económicas diarias, mientras que las ganancias generadas por la red de comercialización son para realizar sus sueños. Por su parte, un *negocio piramidal* fraudulento usa el eslogan de **“hazte rico de la noche a la mañana con el mínimo esfuerzo”**. Aplica el sistema de terapia motivacional masiva para lavarle el cerebro a todos sus prospectos e inversionistas para que caigan fácilmente y traigan más nuevas víctimas al negocio.

### 4. Impuestos

Las **empresas multinivel** legales declaran siempre sus impuestos y le extienden factura de compra a sus distribuidores de todo los productos y/o servicios que les venden. Así mismo, para el pago de comisiones les exigen a sus distribuidores cumplir con todas las normas impositivas que rigen en cada país. Por el otro lado, un **negocio piramidal** fraudulento obviamente no declara todos sus ingresos, y lo que declara lo disfraza como donativos para no pagar impuestos. Así mismo no acostumbran emitir facturas por sus ventas. Como puedes ver, la defraudación fiscal es un delito mayor y es penalizado hasta con varios años de cárcel en muchos países.

### 5. Franquicia de la Red de Mercadeo

Es importante anotar también que una red de mercadeo legal, mínimo tiene sus propias oficinas o local comercial en cada país en donde se encuentra. Una pirámide no tiene oficinas o un comercio establecido dentro de un país porque precisamente no cuenta con los permisos necesarios para localizarla en alguna ciudad.

## CONCLUSIONES DE EXPERTOS EN RED DE MERCADEO

Tú necesitas construir un negocio grande, necesitas decidir cuál será tu objetivo principal y usar eso para influenciar tu subconsciente. Haz de éste EXITOSO negocio que te explicaré si agendas una cita virtual conmigo, tu enfoque primordial, aunque continúes trabajando en algo paralelamente. Tu corazón necesita estar en este negocio para construir tu sueño.

Éste es un sistema de distribución que forma el marketing, que mueve bienes o servicios del fabricante para el consumidor final por medio de una red de distribuidores independientes. Además de los revendedores obtener lucros de la reventa de productos, es posible construir una organización/equipo que consumen productos directos de la empresa, sea para su uso propio, divulgación o reventa. Ese movimiento de personas ricas construyen redes de distribución, éste modelo es la forma más sencilla de construir una red, utilizando apenas el esfuerzo de ventas y de promoción de los productos.

Esta no es, necesariamente, una metodología nueva debido a que éste modelo surgió en 1959. En donde dos jóvenes emprendedores pensaron que en vez de invertir en publicidad, crearon condiciones para que los vendedores pudieran armar sus propios equipos y crear sus propias redes de distribución.

Brasil está entre los 5 países que más mueven productos a través de las ventas directas, según el ranking de la World Federation of Direct Selling Associations (WFDSA). Frente a estos datos es fácil entender porque las redes de mercadeo pueden ser el negocio perfecto para ti y para tu familia. Pero podemos ir un poco más a fondo de esto. Hoy, éste modelo ya representa una tendencia de negocios que crece el mismo tiempo de crisis, pues provee una fuente de ingresos paralela para millones de personas, no importando el grado de educación, edad o cualquier otra característica.

## CAMBIO DE MENTALIDAD

A continuación estrato un artículo de Lucas Battistoni, una persona común y corriente que se hizo millonario en la Empresa de Red de Mercadeo que te voy a hablar, más adelante si continúa con el proceso de querer informarte más. Comenzar con un modelo diferente a lo convencional requiere una mentalidad diferente. La mayoría de nosotros fuimos criados en un ambiente educacional y familiar donde la idea que predomina es estudiar mucho entrar a una universidad, conseguir un empleo. Trabaja bien, no discutas con nadie y quédate ahí hasta jubilarse, no existe nada de malo con eso, pero la tal seguridad de un empleo no existe más. Jiam Rohn, uno de los grandes conferencistas que el mundo ya tuvo, decía que las ganancias siempre son mejores que los sueldos, porque las garantías son proporcionales a tu esfuerzo. Lo malo del salario fijo es, justamente, el hecho de ser fijo; probablemente tú no te harás rico de esta manera la llave del éxito está en realizar pequeñas actividades diariamente, alineadas con tu propósito y metas.

Cuando leí el libro “padre rico, padre pobre” de Robert Kiyosaki, mi cabeza dio un giro. Fue la primera vez que encontré un autor con la mis “locuras” de mi cabeza, no era posible que la vida fuese destinada a convertirnos a esclavos del trabajo. Los ricos piensan de manera diferente. Tu puedes quedarte preso en un punto donde no consigues trabajar más horas, porque estás agotado, al mismo tiempo en que no consigues que aumente el precio de la hora de trabajo, porque el mercado tiene mucha competencia. Ahora, imagina la siguiente conclusión: tu eres dueño de un local en un centro comercial de la ciudad, y te contacto y formamos un contrato donde voy a pagarte USD 2500 por mes para tener este local alquilado, ahora te pregunto; tu necesitarías estar presente en el local todos los días para recibir el alquiler? Claro que no, sin embargo recibirías el alquiler del local. Este tipo de concepto donde tu vas a trabajar por un periodo de tiempo en algo para que, después, recibas rendimientos por este trabajo es llamado el ingreso residual. Cuando escuché ese término por primera vez, mi mente brilló. Yo había entendido que personas ricas consiguen ser independientes financieramente porque desconectan su tiempo personal de los rendimientos; eso significa que ellas trabajan creando activo, negocios que generan ingresos independiente de estar con la mano “en la masa”. Inversiones, ahorros, alquiler de inmuebles, derechos residuales, patentes, entre otros, representan fuentes de ingreso residual. No sería increíble tener USD 5000 POR MES? Provenientes por el alquiler de un inmueble que tienes? La cuestión que, para mi; hace algunos años una persona común, sin grandes inversiones a pesar del conocimiento sobre el mercado financiero, era muy difícil crear y trabajar en este tipo de ingreso. Recuerdo que llegue a buscar franquicias y otros negocios para encontrar algo que se encajase en lo que yo buscaba. Sin éxito. Cuando conocí las REDES DE MERCADEO, que Robert Kiyosaki, Donald Trump, Antony Robbins y tantos otros gurús financieros ya señalaban como una excelente oportunidad de negocios, me quedé encantado de éste modelo que te permite obtener ingresos residuales después de un periodo de trabajo además de eso entendí que ésta podía ser una herramienta increíble de desarrollo personal, que, además de todo, me presentaría un grupo de personas que buscan ser mejores cada día.

**EL PODER DEL MODELO DE NEGOCIO EN RED.** Está en la la misma **RED** enumerando distribuidores independientes por el volumen en de ventas generados pero, cuando tu construyes una organización y pasas a recibir rendimientos por eso, libertad financiera con la cual siempre soñaste. Es importante entender que diferentemente de un empleado y/o autónomo que trabaja por un mes por ejemplo y recibe un sueldo o comisión al final, el mundo emprendedor es diferente, todo lo que es grandioso, comienza pequeño siendo un emprendedor es necesario que tu entiendas que quizás el resultado financiero no aparezca en el primero, segundo y tercer mes. En la mayoría de las franquicias es necesario por lo menos dos años de proyecto que vale la pena requiere constancia y visión a largo plazo. Por qué yo te digo esto? La red es una franquicia y su resultado será proporcional a tu desarrollo personal. Ten paciencia y persistencia, no dejes que las personas negativas te desanimen porque no recibiste una gran comisión los primeros meses. Te garantizo que con trabajo y esfuerzo, tus ingresos van a crecer algunas personas continúan haciendo otras actividades adicionales a las redes, pero eso puede ser perjudicial en algunos momentos. Toma la decisión de ser un emprendedor y has eso de forma profesional. Cuando converso con personas nuevas de la red que adoptan esta actividad como plana B, es curioso ver que la mayoría trabaja de las 9 a las 18 horas con ahínco pero en la red están tan cansadas o creen que necesitan motivación, piensa que durante el día tu vas a trabajar para pagar tus cuentas y por la noche vas a trabajar para construir tu fortuna. Si todavía tienen alguna duda de que las redes de mercadeo son para ti , te animo a pensar al respecto de tu trabajo actual o de según tu opinión, ya pensaste en eso? Que buscas? Ganar por productividad? Trabajar en tu propio tiempo? Cuáles son las ventajas que te gustaría .

Ahora según Eric Worre, autor del libro GoPro. la autoridad líder en el coaching de Network Marketing ... Afirma que "el mercadeo en red cambió mi vida para bien, gracias a que me forzó a convertirme en una mejor persona". Como profesión nosotros llevamos productos y servicios los clientes que los quieren, pero nuestro propósito real es aun más profundo en su centro, esta profesión es una incubadora para el crecimiento personal. Por lo tanto en ésta Red de Mercadeo:

- Aprenderás a hacerle frente a tus miedos
- Aprenderás como resolver problemas
- Aprenderás s como alimentar a tu mente con lo positivo y protegerla de lo negativo.
- Aprenderás como hacerte más fuerte.
- Aprenderás como ser líder.

Cuando primero comencé en esta profesión, yo hacía casi todo con miedo.

Tenía miedo de no tener éxito.

Tenía miedo de que se me terminaran los prospectos.

Tenía miedo de que se me pasara la oportunidad pero con el paso del tiempo, ese miedo desapareció. Decidí enfocarme en mi mismo y en mis habilidades en lugar de en todas cosas que no podía controlar, y entonces todo se volvió más claro.

Aprendí el verdadero secreto del mercadeo de red. El más grande beneficio no es obtener lo que quieres. El más grande beneficio es en lo que necesitarás convertirte para obtener lo que quieres. Yo aprendí lo que siempre ha estado ahí .

Ha sido establecida durante mucho tiempo como la opción segura y confiable. Recientemente, eso ha cambiado. El contrato implícito que si eres leal, hacia la compañía, la compañía será leal a ti hace mucho que ha desaparecido. Yo también he sido un trabajador de cuello blanco. En mi experiencia, hay dos tipos de personas, que realizan ésta clase de trabajo:

Triunfadores y escondidos. Los triunfadores son las personas que quieren desempeñarse al nivel más alto posible. Son ambiciosos, motivados y enérgicos, están repletos de ideas y quieren subir los peldaños corporativos, las cuales son grandes atributos a tener. Pero existe un inconveniente para el triunfador en cuanto a que persona decide convertirse en triunfador, se convierte también en un blanco. Su jefe le ve como una amenaza para su trabajo, así que comienza a hacer lo menos o bien atacan su reputación. Sus compañeros le ven como una persona que o bien los dejará en vergüenza o bien les impedirá obtener un ascenso, por lo que comienza a hacer todo lo que pueden para minar sus logros.

Así, que para seguir siendo un triunfador y poder sobrevivir en este ambiente hostil, una persona debe convertirse en alguien muy bueno en una cosa que no tiene nada que ver con su productividad y eso es la política . Deben aprender a navegar el mundo político a reducir a sus amigos y fortalecer sus relaciones con las personas más poderosas.

El mercadeo en red no es perfecto ... solamente es mejor . Nos regala muchos beneficios,tales como:

- Crecimiento personal
- Muchos beneficios
- Internacional
- Contribuir a causas loables
- Bajo riesgo
- Bajo costos de inicio
- Resistente a la economía
- Beneficios fiscales
- Divertido

Ahora bien , tú podrías agregar algunos atributos , pero no estás de acuerdo de que es un muy buen comienzo? imagina poder disfrutar de una profesión con todos esos atributos!.

Todos los empleos que conozco pertenecen a una de 5 categorías:

- De cuello azul
- De cuello Blanco
- Ventas
- Dueños de un negocio tradicional
- Inversiones

Cuando tu entras a una Red de Mercadeo, gozas de la siguientes beneficios:

- Sin jefe
- Sin desplazarse al trabajo
- Sin reloj de alarma
- Sin empleados
- Sin políticas
- Sin compromisos
- Sin discriminación
- Sin requisitos educativos.

Después al ir las personas usando su imaginación en una manera más positiva, comienzan a visualizar las características positivas:

- Algo positivo
- Gran producto o servicio
- Ingresos ilimitados
- Ingresos residual
- Disfrutar de la gente con quien se trabaja
- Libertad de tiempo
- Algo significativo

Referencias: Lucas Battistoni y Eric Worre (GoPro)